

このテキストの使い方

ダウンロードありがとうございます。

一緒にダウンロードされた音声ファイルがあります。音声ファイルを聴きながらこのテキストをご覧頂くことをお勧め致します。

それではお楽しみ下さい。

1人ビジネス大学 本コース - 破 - 第2号

—つきあいたいお客様とつきあう—

破

1人ビジネス大学主宰 西田 光弘

第1号はいいかがでしたか？

- お聞きになりましたか？
- ワークはやりましたでしょうか？
- ついつい・・・はよくあることです。
- ぜひお聞きになってください。

ワークをやってみた方へ

- 第2号で新しい1ことを知ることができる期待もあると思いますが「知って」「できて」「_____がある」かがポイントです。
- 破の目的はあなた自身の_____を手に入れることです。
- ワークは部品です。また、何度も出てくることは大切なことです。

最初うまくいかないことは当然です。

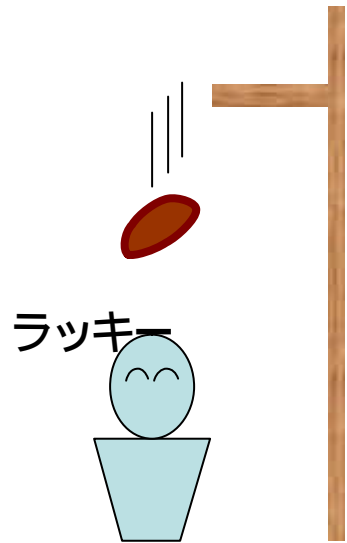
- 「こつこつ」が大切です。
- 自分の実力をつけていってください。
- とはいえ、魔法の杖を求めがちですよ。

魔法の杖はあるのか？

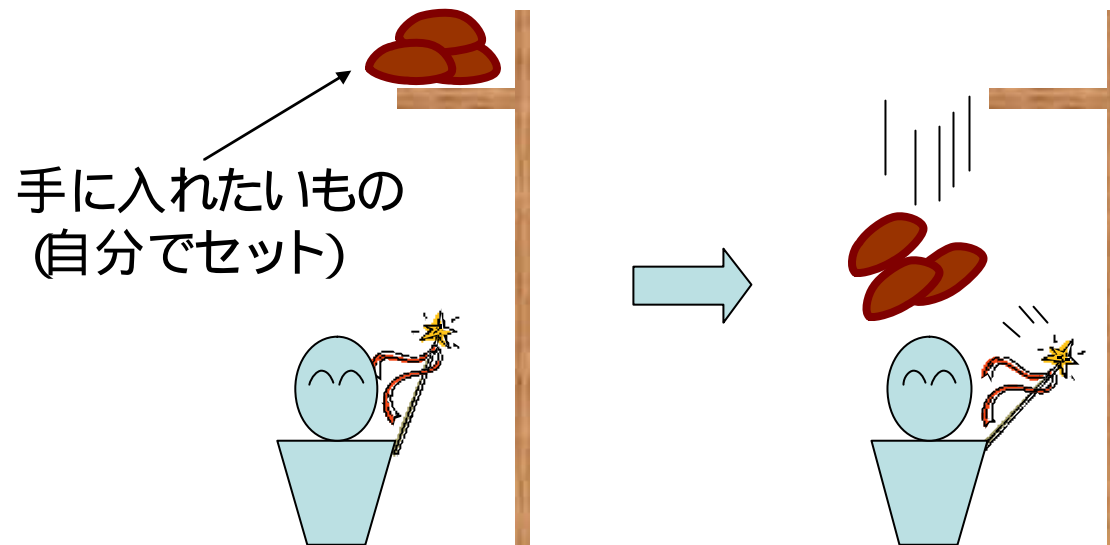
- 魔法の杖はある。
- ただ振っても効果はない。
- 「たなからぼたもち」と関係がある。

「たなからぼたもち」と魔法の杖

通常の意味



西田流の意味



- 魔法の杖はマーケティングなどHowToの部分
- 魔法の杖を振った分だけ_____がおちてくる。
- どのぐらいの_____がほしいですか？

ぼたもちの設定

- 仕組みづくりは部分的にみると大変な側面もあります。
- それをしてでも手に入れたいぼたもちを仕掛けることが大切 (ぜひ欲張りに)

仕組みづくり
の大きさ



手に入れたいもの

そのためにDBを貯めてください。

- 1000個のデータがあれば自分の人生観にフィットするぼたもちが見つかる可能性がある。
- 自分に合うぼたもちを見つけると思って集めてみてください。
- 世の成功者も頭の中で常に____しつづけて見つけている場合が多い。

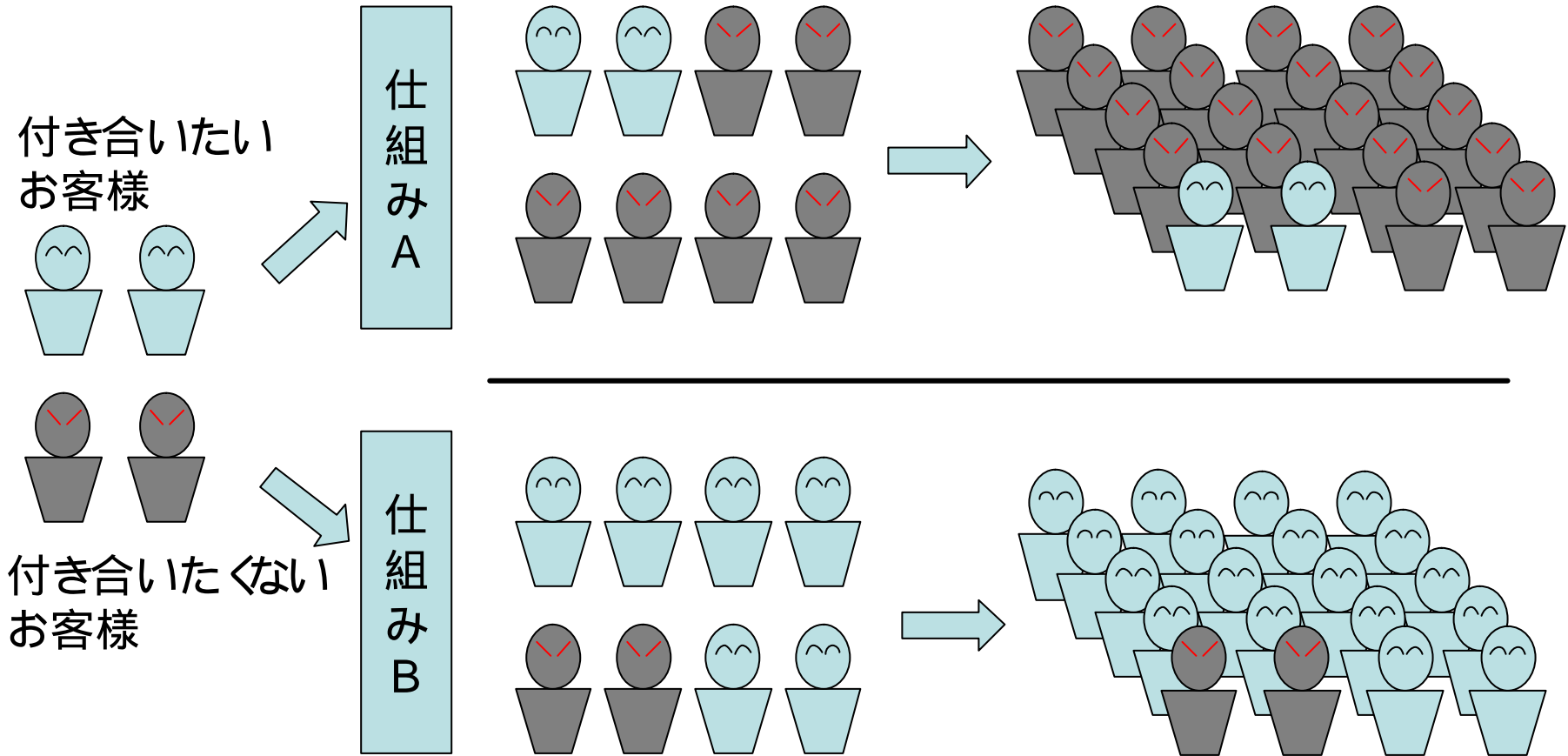
石原明さんの例

私が大和ハイテックスの社長に冗談で
社長、運が良かったですね。」というとき、社長は、
冗談じゃないですよ、みつけたんです。最初からこういう仕事がないかと思って、探して探して、探して、やっとこの仕事を見つけて、勝てると思ったときには興奮して眠れなかった。」と伺います。(64ページより抜粋)



探して探して見つけるということが一番大切。

どちらの仕組みが作りたいたいですか？



ワークについて

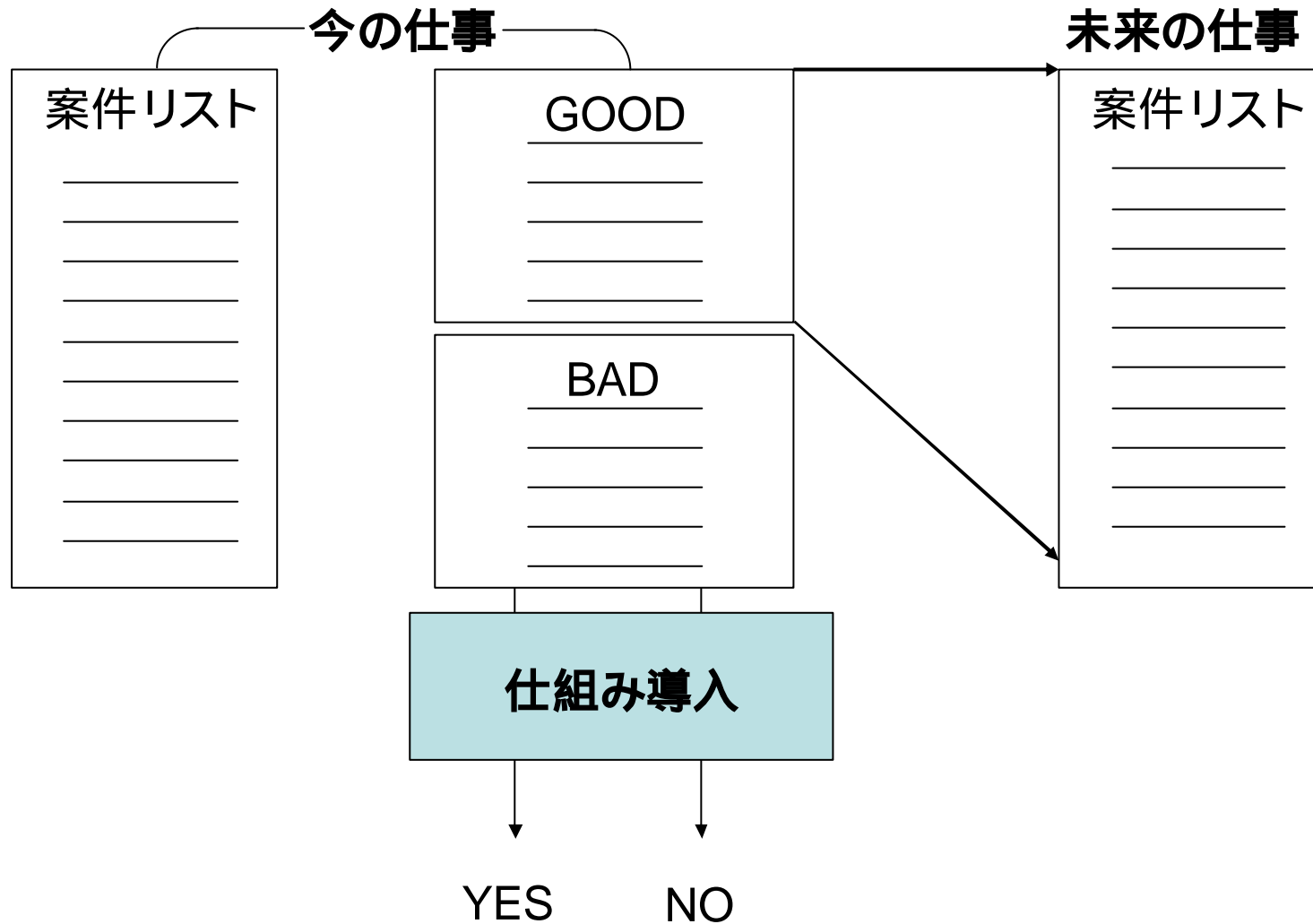
- 自分の分析、行きたい方向の指針づくり。
- 気軽に取り組んでみてください。
- ワークは____のようなもの



西田がコンサルティングする場合

- いきなり_____を言ったりはしません。
- _____、_____、_____など沢山聞きます。
- ご自身の場合も同じで、自分で自分に対して_____をしていると思ってみてください。

今回のワークの全体像について



ワーク1 (案件リスト)

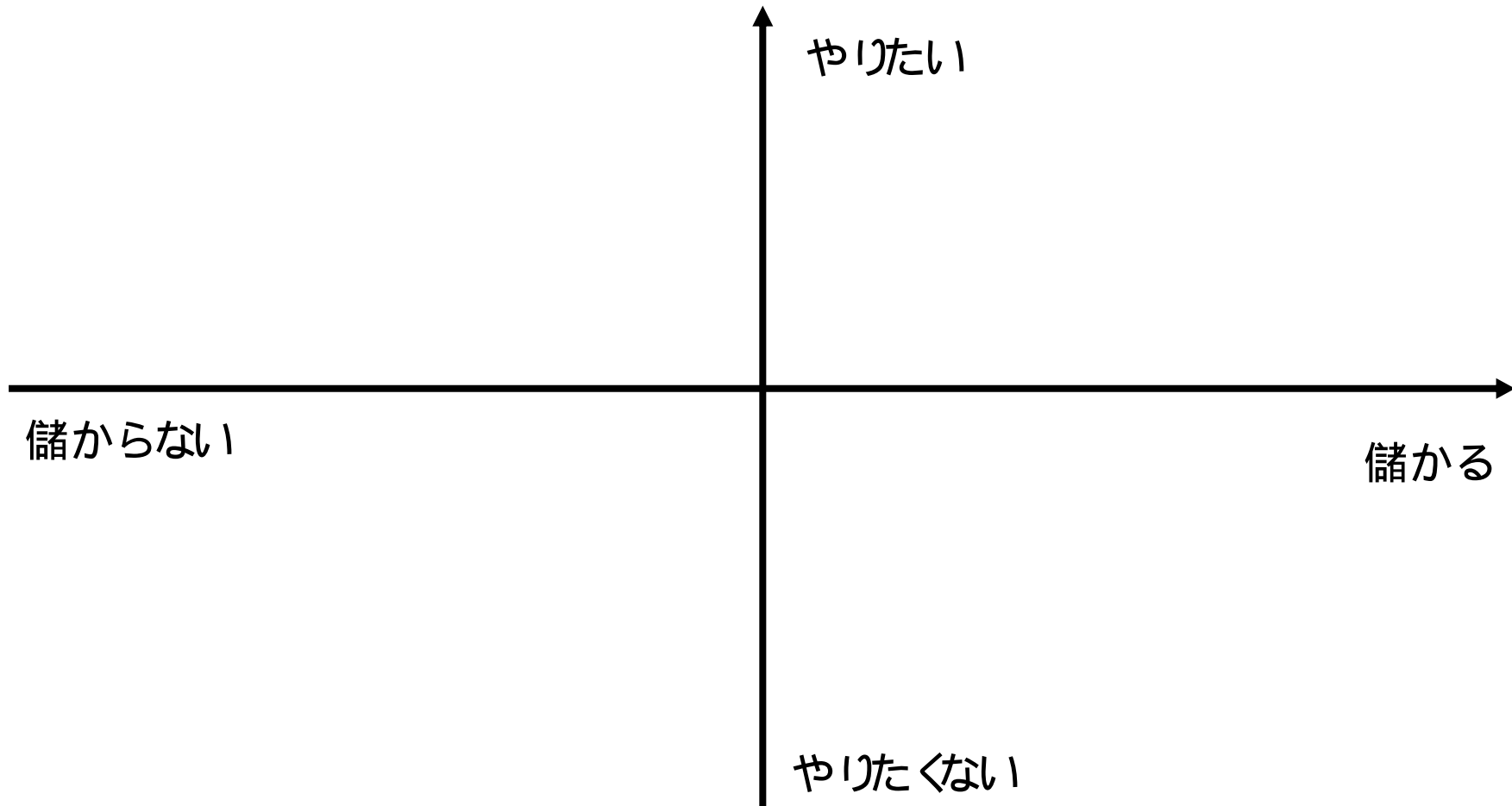
今までやってきた案件をリストアップしてみてください。

- つきあいたい度 = 付き合いたい
× = 付き合いたくない
= どちらとも言えない

顧客名	売上	投入時間	つきあいたい度

ワーク2 (マッピング)

ワーク1ででた案件を以下の座標軸にマッピングしてみてください。



もやしと米と柿のお話

- やりたくないけれどキャッシュにはなる仕事
一定期間は確保すると決める。(もやし)
- _____ = すぐにお金になる。
- _____ = 少し時間がかかってお金になる。
- _____ = お金になるまでそれなりに時間がかかる。

ご自身のビジネスがそれぞれ何にあたるか意識してみてください。

決着をつけるという考え方

- やりたくない仕事があった場合 (すぐやめるのではなく)
仕組みを半年で立ち上げるので半年だけが
がんばってやると決める。 気が楽になる。
- 仕組みづくりも半年で立ち上げなければいけ
ないので、期限ができる。

このまま進めていくと

- 徐々に今のビジネスのバランスが崩れ始めていきます。
- ぼたもちってどんなのだろう? と質問をし続けてみてください。
- バランスを崩すのが苦痛だったのが快になってきます。

ぜひ、西田にご相談ください。

- 西田が一瞬で解決できることもあるかもしれませんが。
- どしどしメールをください。
- 守についてもワークをやってMLに投稿してみてください。

参考文献

今回西田が紹介した書籍です。よろしければご一読下さい。



社長、小さい会社」のままじゃダメなんです！」
石原 明 著

こちらから購入できます。

<http://tinyurl.com/27zmcf>



黒川温泉のドン後藤哲也の「再生」の法則」
後藤 哲也 著

こちらから購入できます。

<http://tinyurl.com/383qy3>

こちらは、音声ではご紹介していませんが、DBを貯めるとい意義についてとても参考になる書籍ですのでお勧めいたします。

西田光弘への連絡先

株式会社 サポ - トプロ

〒221-0834 横浜市神奈川区台町13-17 401

dai@support-pro.jp

URL : <http://www.wakuwakuwork.com>

メールマガジン : 1人ビジネスであなたも年収 1000万円稼げる!

制作 クリエイティブサポート 石丸 ひろし

連絡先 hiro@mosmos.jp