

セールスレターライティングシート

☆本当に買ってほしい人は？

■理念

■ 購入者の未来

➤ 視覚的に「あなた」の未来のイメージを語る = ☆は？

1. コピーのメインテーマは？

2. 買わない理由をすべて挙げる

(ア) 解決策は

3. オファーをすべて挙げる

4. 保証. リスクリバーサル

5. 証明～何かをいったら必ず証明する

6. ボーナス/特典

7. 価格の正当性

8. キャッチコピー